

Accountmanager landbouw

Je bent een gepassioneerde verkoopprofessional met een hart voor de agrarische sector. Heb je een scherp oog voor kansen en vind je het leuk om duurzame relaties op te bouwen? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Accountmanager landbouw

Wat ga je doen?

Als Accountmanager landbouw ben je het gezicht van ons bedrijf in jouw regio. Jij zorgt ervoor dat ons klanten met de beste landbouwmachines werken die afgestemd zijn op hun specifieke behoeften. Met jouw expertise en persoonlijke aanpak help je onze klanten hun doelen te realiseren en versterk je onze positie in de markt.

Jouw verantwoordelijkheden bestaan onder andere uit:

- Naast regelmatig bijpraten met je bestaande relatienetwerk, verwerf je ook nieuwe klanten;
- Uiteraard adviseer je in het belang van de klant over toepassingsmogelijkheden van onze producten en merken;
- Wij hebben lange relaties met onze klanten en koesteren deze. Je staat continu in contact met je collega's, klanten en de markt;
- De gemaakte afspraken leg je vast en houd je bij.

Wie zijn wij?

De Vries Mechanisatie B.V. in Beilen heeft zich door de jaren heen gespecialiseerd in de landbouw-, tuin & parktechniek. Een recente ontwikkeling binnen het bedrijf is de overname door Kamps de Wild, importeur van o.a. CLAAS en AMAZONE. Zowel De Vries Mechanisatie als Kamps de Wild zijn een gevestigde naam in de agrarische sector en de groentechniek.

Door de krachten te bundelen kunnen wij beter aan de vragen van onze klanten blijven voldoen. De Vries Mechanisatie en Kamps de Wild zijn onderdeel van Royal Reesink B.V.

Wat bieden we jou?

- Een goed salaris dat past bij jouw kennis en achtergrond;
- Een zelfstandige en afwisselende functie met vrijheid om je eigen dag in te delen;
- Een baan in een organisatie met korte communicatielijnen;
- Veel merk gerelateerde cursussen;
- In deze functie ontvang je een auto van de zaak.

Wij vragen

Je snapt uit ervaring wat onze klanten nodig hebben. Je legt makkelijk nieuwe zakelijke contacten en bent een commercieel talent waardoor je snel commerciële mogelijkheden ziet. Verder:

- Je hebt enkele jaren ervaring in een soortgelijke functie;
- Je hebt affiniteit met de agrarische sector;
- Je bent resultaatgericht en hierdoor behaal jij je verkoopdoelen;
- Je beschikt over een rijbewijs B.

Interesse?

Neem gerust contact op met Jorrit Postma op 06-30704478.