Business Analist Sales

Het salesoverleg is morgen. Op je scherm zie je dat één rayon al maanden achterblijft, terwijl de pipeline in Salesforce er prima uitziet. Dat klopt niet. Je duikt erin en ontdekt dat verloren offertes blijven openstaan, waardoor de forecast al tijden een te rooskleurig beeld geeft. Morgen breng je niet alleen dat inzicht mee, maar ook een voorstel om het proces aan te passen en een dashboard dat het voortaan direct zichtbaar maakt. Als Business Analist bij Motrac Linde kijk je verder dan de eerste vraag en zorg je dat data leidt tot actie.

Jouw impact bij Motrac Linde

Als Business Analist ben je het analytische aanspreekpunt van onze salesorganisatie. Je rapporteert aan de Sales Director en levert de analyses en inzichten waarmee hij de commerciële koers bepaalt. Jouw werk zorgt dat hij die keuzes maakt op basis van data in plaats van gevoel.

Salesforce is daarbij je fundament, en een analyse is maar zo sterk als de data eronder. Ontbreekt er structureel informatie? Dan los je dat niet alleen op in de cijfers, maar ook in het proces erachter. Daarna stel je de vraag achter de vraag. Waarom blijft dit rayon achter? Wat verklaart de conversie in deze productgroep? Welke prospects passen op basis van marktdata en CRM-informatie precies bij het klantprofiel van Motrac Linde, maar staan nog nergens in onze pipeline? Met die antwoorden adviseer je over waar de salesfocus naartoe moet en welk segment een campagne verdient.

Terugkerend werk automatiseer je. Of dat nu met VBA, BI-tooling of slimme AI-toepassingen is: jij zoekt de manier waarop rapportages sneller en betrouwbaarder worden, zodat jouw tijd naar analyse gaat en niet naar knippen en plakken. Met jouw input worden we als organisatie samen slimmer en daardoor nog klantgerichter.

Een greep uit je werkzaamheden als Business Analist

- Je bouwt en verbetert dashboards en managementrapportages, zodat salesmanagement prestaties en trends zelf kan volgen;
- Je bereidt salesoverleggen voor met actuele pipeline, funnel en forecastanalyses vanuit Salesforce;
- Je analyseert productgroepen, regio's en accountprestaties, werkt segmentaties uit en vertaalt die naar concrete aanbevelingen;
- Je bewaakt de datakwaliteit in Salesforce en zorgt dat iedereen het systeem op dezelfde manier gebruikt;
- Je ondersteunt de jaarcyclus en onderbouwt jaarplannen met historische data en marktpotentieel.

Onze volgende Business Analist

Je bent analytisch sterk en commercieel ingesteld. Je wacht niet tot iemand je een vraag stelt: als je een analyse oplevert, heb je de vervolgvraag al mee. Je legt verbanden die anderen niet zien, durft aannames te challengen en weet hoe je complexe data vertaalt naar een helder verhaal voor salesmanagement.

- Je hebt minimaal HBO werk- en denkniveau, bijvoorbeeld in Bedrijfskunde, Commerciële Economie, Data Analytics of een vergelijkbare richting;
- Je hebt een paar jaar ervaring in een analytische rol, bijvoorbeeld als business analist, data analist of financial analist;
- Je werkt vlot met Excel en BI-tooling zoals Power BI of Tableau en ervaring met Salesforce is een pré;
- Je bent communicatief sterk en legt data net zo helder uit aan een Sales Director als aan een rayonmanager.

Binnen Motrac Linde hebben we het goed voor je geregeld

•Een maandsalaris tussen €4.000 en €5.000 bruto (exclusief 8% vakantietoeslag), afhankelijk van je relevante ervaring;
•40 vrije dagen (27 vakantiedagen + 13 ADV-dagen) volgens CAO Metalektro;
•De mogelijkheid om ADV-dagen uit te ruilen voor meer salaris;
•Een dienstverband van een jaar voor 40 uur per week waarna je bij goed functioneren kunt doorstromen in een vast dienstverband;
•De mogelijkheid om na je inwerkperiode gedeeltelijk hybride te werken;
•Laptop en telefoon;
•Winstdelingsregeling, collectieve zorgverzekering via Zilveren Kruis (+ €25,- bruto als je hierbij verzekerd bent) en pensioenopbouw bij PME;
•De mogelijkheid tot een fietsplan via Motrac Linde;
•Opleidingsmogelijkheden via de Motrac Academy;
•€0,25 netto per kilometer reiskostenvergoeding vanaf 10 tot 40 kilometer afhankelijk van woon-werkafstand;
•Werken in Almere met een leuke groep collega's waar je veel van kunt leren in een gelijkwaardige en laagdrempelige sfeer;
•Hoge kortingen op A-merken via ons Motrac Linde 'Benefitsatwork' platform;
•Jaarlijks diverse bedrijfsevenementen en Sinterklaasfeest voor (groot)ouders met (klein)kinderen.

Interesse?

Solliciteer direct via de sollicitatiebutton en ik neem zo snel mogelijk contact met je op om de mogelijkheden en het proces te bespreken. Wil je eerst meer weten? Neem gerust contact op met Emiel via emiel.beek@motrac.nl. We houden van snel schakelen zodat jij zo snel mogelijk weet waar je aan toe bent.
Je bent welkom, ook als je twijfelt of je helemaal past als Business Analist. Dat ontdekken we samen.

Over Motrac Linde

Motrac Linde is meer dan 70 jaar specialist in intern transport. Met vier vestigingen (Almere, Zwijndrecht, Apeldoorn en Venlo) en ruim 370 collega’s helpen we dagelijks klanten in alle sectoren: van agrariërs tot havenbedrijven, van recycling tot warehouses. Als exclusief Linde-dealer werken we met het premium merk in de heftruckwereld. Onderdeel van Royal Reesink, maar met de sfeer van een familiebedrijf waar vakmanschap en collegialiteit centraal staan.

Ben je een recruiter?

Graag willen we je vragen om ons niet te bellen of e-mailen, tenzij wij jou eerst hebben benaderd. Wij zijn van mening dat wij onze nieuwe collega’s zelf kunnen vinden, ondersteuning door bureaus is daarom ook niet gewenst. Profielen en CV’s die ongevraagd door bureaus worden toegezonden, ook als deze direct naar de leidinggevenden worden gestuurd, zullen worden behandeld als directe sollicitaties. Bedankt voor je begrip!