

# Medewerker Verkoop Binnendienst Landbouwmachines

## (32-40 uur)

### Jij zorgt dat alles samenkomt

*Een dealer heeft advies nodig over een nieuwe machine. Een offerte moet vandaag nog de deur uit. Een levering moet worden afgestemd en een collega zoekt duidelijkheid over de planning.*

*Voor jou is dat geen probleem. Dat maakt jouw werkdag juist interessant.*

Als Medewerker Verkoop Binnendienst ben jij de verbindende schakel tussen dealers, leveranciers, transporteurs en collega's. Je brengt structuur aan, denkt mee in oplossingen en zorgt dat onze dealers kunnen rekenen op de juiste ondersteuning.

Heb jij gevoel voor landbouwtechniek, spreek je de taal van de dealer en vind je het leuk om mensen, machines en processen samen te brengen én te verbeteren? Dan zoeken wij jou.

### Wat ga je doen?

Geen dag is hetzelfde. Jij hebt intensief contact met dealers en collega's, houdt de lijnen kort en zorgt dat offertes, orders en leveringen soepel door de organisatie lopen. Je houdt je onder andere bezig met:

- **Deskundig dealeradvies geven** - je adviseert dealers over machines, opties en accessoires en denkt mee over de beste oplossing voor hun klant.
- **Bijdragen aan actieve verkoop** - je overziet de voorraden en neemt initiatief om machines extra onder de aandacht te brengen op basis van "het seizoen", leeftijd en show- en demo machines.
- **Levertijden en leveringen onder controle** - je bewaakt beschikbaarheid en levertijden, stemt machineconfiguraties af en coördineert het transport zodat machines op het juiste moment op de juiste plek aankomen.
- **Informatie die klopt** - je beheert prijslijsten, verkoopinformatie en onze offertetool, zodat collega's en dealers altijd kunnen vertrouwen op actuele en correcte gegevens.
- **Elke dag een beetje slimmer** - je ziet waar processen beter kunnen en draagt actief bij aan een efficiëntere, slimmere en klantgerichte manier van werken.
- **Dicht bij de dealer** - naast je werkzaamheden op de binnendienst ben je voor onze Parts Sales onderweg en bezoek je onze dealers. Zo blijf je verbonden met de praktijk, onderhoud je sterke relaties en signaleer je commerciële kansen. Daarnaast ondersteun je bij trainingen, beurzen en dealdagen.

### Wie ben jij?

Voor deze functie zoeken wij een collega die energie krijgt van afwisseling en contact met dealers en collega's. Je werkt zelfstandig, denkt vooruit en ziet wat er nodig is om zaken soepel te laten verlopen.

Daarnaast herken jij jezelf hierin:

- **Landbouw zit in je DNA** - je hebt gevoel bij de sector, begrijpt hoe machines in de praktijk worden ingezet en spreekt de taal van de dealer.
- **Je houdt graag de regie** - je houdt overzicht, zorgt dat informatie klopt en zorgt ervoor dat offertes, orders en leveringen soepel door de organisatie lopen.
- **Servicegericht en commercieel betrokken** - je denkt mee met dealers, bouwt gemakkelijk relaties op en vindt het belangrijk om klanten en collega's echt verder te helpen.
- **Proactief en zelfstandig** - je denkt in oplossingen, houdt overzicht en weet de juiste acties in gang te zetten.

Ervaring in een vergelijkbare functie is mooi meegenomen, maar jouw enthousiasme, aanpakmentaliteit en affiniteit met landbouwmachines maken uiteindelijk het verschil.

Bij Reesink Agri werk je met sterke merken en collega's die trots zijn op wat ze doen. Je krijgt de ruimte om verantwoordelijkheid te nemen en jezelf verder te ontwikkelen.

### Wij bieden jou:

- Een veelzijdige functie binnen een toonaangevende organisatie in de landbouwtechniek.
- Een passend salaris tussen €3.000 - €4.100 per maand.
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden.
- 25 vakantiedagen.

- Een zorgvuldig inwerktraject waarbij collega's je stap voor stap meenemen in onze producten, processen en organisatie.
- Werken met sterke merken zoals KUHN, RAUCH, EINBÖCK en MX.
- Veel vrijheid en verantwoordelijkheid om je werk goed te organiseren.
- Ruimte om jezelf te ontwikkelen en kansen voor de toekomst.
- Een betrokken team met korte lijnen en een informele werksfeer.

#### **Wie zijn wij?**

Reesink Agri is al meer dan 100 jaar een vertrouwde naam in de landbouwmechanisatie. Vanuit Apeldoorn leveren wij hoogwaardige landbouwmachines aan professionele dealers in Nederland. Met sterke merken zoals KUHN, RAUCH, EINBÖCK en MX ondersteunen wij dagelijks ondernemers in de agrarische sector. Samen zorgen we ervoor dat onze klanten iedere dag kunnen vertrouwen op de beste machines en ondersteuning.

**Neem contact op met onze teamleider Operations voor vragen of aanvullende informatie. Je bereikt Rutger via 06-49499916 of [rutger.folgers@reesinkagri.com](mailto:rutger.folgers@reesinkagri.com)**