

Accountmanager Parts

Vink jij de volgende begrippen af: Commercieel ✓ Resultaatgericht ✓ Verbinder ✓ Overtuigingskracht ✓. Analytisch ✓.

Motrac zoekt namelijk een:

Accountmanager Parts

Wat ga je doen?

In deze dynamische rol ben je verantwoordelijk voor het succesvol verkopen van onze onderdelen aan klanten en meedenken over de juiste prijsstrategie op Parts. Dagelijks voorzie je onze klanten van deskundig advies en zorg je voor een hoge klanttevredenheid.

Je maakt onderdeel uit van een hecht team, welke bestaat uit twee commercieel verkoopmedewerkers en de Parts & Supply analist.

Je bent verantwoordelijk voor:

- Het opbouwen, versterken en uitbreiden van sterke relaties met bestaande klanten. Dit omvat regelmatig contact, het begrijpen van de behoeften van de klant en het bieden van oplossingen die aansluiten op die behoeften.
- Het identificeren van marktkansen met de Commercieel Verkoopmedewerkers en Parts & Supply Analyst
- Actief op zoek gaan naar potentiële nieuwe klanten en het ontwikkelen van strategieën om nieuwe zakelijke relaties aan te gaan.
- Het oppakken van reclamaties en het bieden van passende oplossingen.
- Het meedenken en realiseren van het commercieel beleid.
- Je levert een bijdrage aan de verbetering van onze webshops.

Wie zijn wij?

Motrac is toonaangevend als totaalaanbieder van interne logistieke oplossingen. Onze hef- en magazijntrucks van het innovatieve topmerk Linde voldoen aan de hoogste eisen, of het nu gaat om koop, lease, huur of occasions. Ons totaalaanbod: Van advies en engineering voor geautomatiseerde warehouses tot een 24/7 onderhoudsservice. Door ons grote netwerk en technologisch hoogstaande producten, behoren we tot de top in Nederland. Met 4 vestigingen, Almere (hoofdkantoor), Zwijndrecht, Apeldoorn en Venlo en ruim 370 professionals, helpen we dagelijks onze klanten in alle sectoren; van agrariër tot havenbedrijf en van recycling tot warehouse.

Wat bieden wij jou?

- Een uitstekend salaris dat past bij jouw kennis en achtergrond;
- Een unieke kans om te bouwen aan jouw ontwikkeling en loopbaan binnen een uitdagende organisatie en een bevlogen team;
- Ruime opleidingsmogelijkheden en online studies via de Motrac Academy;
- Inrichting van jouw thuiswerkplek;
- Natuurlijk een goed arbeidsvoorwaardenpakket zoals een laptop, een lease auto, fietsplan, winstdeling, collectieve ziektekosten verzekering, enz.;
- Een goed pensioen en 27 vakantiedagen en 13 ADV dagen.

Wij vragen:

- Afgeronde HBO opleiding bij voorkeur in een commerciële richting;
- Minimaal 5 jaar (vergelijkbare) ervaring;
- Oog voor resultaat en mens;
- De competenties: Samenwerkingsgericht, betrouwbaar, ondernemend, commercieel, klant- en servicegericht, nauwkeurig;
- Een positieve instelling en een gezonde dosis humor.

Interesse?

We zien graag jouw motivatiebrief en CV tegemoet! Solliciteer direct via de sollicitatiebutton. Wil je meer weten? Neem gerust contact op met Casper Kleijpoel, manager Supply, Parts en Inkoop via 06-8311 8412 of Chermaine Felicia, HR Advisor via 088 737 7800.