

Vertegenwoordiger Akkerbouw - Veehouderij

Het verkopen zit je in het bloed en je ziet overal kansen. Daarnaast voel jij je helemaal thuis in de agrarische sector. Wil jij mee bouwen aan het verdere succes van onze organisatie door onze prachtige landbouwmachines te verkopen? Dan komen wij graag in contact met jou! Voor Kamps de Wild in Easterein (Friesland) zoeken wij een

Vertegenwoordiger akkerbouw/veehouderij

Wat ga je doen?

Als vertegenwoordiger zorg jij ervoor dat onze klanten met de beste landbouwmachines werken. Van het eerste contact tot en met de aftersales ben jij het aanspreekpunt. Eerlijk is eerlijk, het verkopen van de verschillende producten en merken is het belangrijkste. En natuurlijk het leukst om te doen! Naast regelmatig bijpraten met je bestaande relatienetwerk, verwerf je ook nieuwe klanten. Uiteraard adviseer je in het belang van de klant over toepassingsmogelijkheden van onze producten en merken. Wij hebben lange relaties met onze klanten en koesteren deze. Je staat continu in contact met je collega's, klanten en de markt. De gemaakte afspraken leg je vast en houd je bij.

Wie zijn wij?

Kamps de Wild Easterein is één van de belangrijkste dealers van landbouw en tuin & park machines in Friesland en al ruim 60 jaar een gewaardeerde partij voor onze klanten. Samen met collega vestiging Kamps de Wild in Tijnje adviseren en ondersteunen wij agrariërs met de bekende landbouwmechanisatie merken, zoals CLAAS, AMAZONE, BERGMANN, HOLMER, MAMMUT en Startec. Met Kamps de Wild Groentechniek biedt Kamps de Wild Easterein in Friesland een uitgebreid assortiment aan de beste groentechniek merken, denk aan TORO, AMAZONE, EGO, Eliet, RECO-E-Trac, Kubota, BOMAG, Stihl en DIBO.

Ons professionele en gemotiveerde team staat dagelijks vanuit de mooie vestiging in Easterein klaar voor onze klanten, om ze zo goed mogelijk te adviseren en ondersteunen bij hun bedrijfsvoering. Kamps de Wild Easterein is onderdeel van Royal Reesink.

Wat bieden we jou?

- Een goed marktconform salaris en secundaire arbeidsvoorwaarden zoals 25 vakantie- en 13 ATV dagen;
- Veel vrijheid en zelfstandigheid om te bepalen waar je werkt en hoe je agenda er uit ziet;
- Een leaseauto, een telefoon, tablet en laptop;
- Veel merk gerelateerde cursussen;
- Ruimte om jezelf te ontwikkelen en kansen voor de toekomst.

Wij vragen

- Je snapt uit ervaring wat onze klanten nodig hebben;
- Affiniteit met de agrarische sector;
- Jij kan makkelijk nieuwe zakelijke contacten leggen en ziet commerciële mogelijkheden;
- Je bent resultaatgericht en hierdoor behaal jij de verkoopdoelen;
- Een functie in een grote organisatie, maar met de charme van een klein team;
- Je spreekt Fries en Nederlands. Engels en Duits is een pré.

Interesse?

Solliciteer direct via de sollicitatiebutton. We zien graag jouw motivatiebrief en CV tegemoet! Wil je meer weten? Neem gerust contact op met Jorrit Postma, via 06-30704478.