

# Manager Intralogistiek & Automation

Linde is het premium merk in intern transport. Maar Linde is allang meer dan heftrucks. De verschuiving naar warehouse automation is in volle gang en Motrac investeert daar vol in. AGV's, VNA-systemen, complete magazijntransformaties. De expertise is binnengehaald, het team staat. Wat ontbreekt is iemand die de afdeling naar het volgende niveau tilt.

Als exclusief Linde-importeur bepaalt Motrac zijn eigen koers. Geen instructies uit een Europees hoofdkantoor, maar de ruimte om zelf te bouwen. Jij krijgt een afdeling van zes specialisten en de opdracht om daar een professionele projectorganisatie van te maken. Processen inrichten, proposities aanscherpen, de connectie met het Linde/KION automation netwerk vertalen naar de Nederlandse markt. Dit is geen beheerrol. Dit is ondernemerschap.

## **Jouw impact bij Motrac**

Als Manager Intralogistiek & Automation geef je leiding aan een team van zo'n zes mensen: automation accountmanagers, intralogistiek adviseurs en projectleiders. Samen verkopen en realiseren jullie complexe magazijnoplossingen voor klanten die verder willen dan losse trucks. Het zwaartepunt ligt bij automation, met name brownfield projecten: bestaande warehouses transformeren naar geautomatiseerde omgevingen.

Je rapporteert aan de Sales Director en hebt directe lijnen naar de directie. Motrac maakt de transitie van productorganisatie naar projectorganisatie. Jij bent degene die dat voor jouw afdeling vormgeeft: interne processen, samenwerking met sales en key accounts. De markt ontwikkelt zich razendsnel, ook bij Linde zelf. Jij zorgt dat Motrac daarin vooroploopt.

Je staat niet aan de zijlijn. Je bent sparringpartner voor accountmanagers en key accountmanagers. Je snapt logistieke processen, denkt mee met klanten en zorgt dat projecten haalbaar, rendabel en kwalitatief zijn.

## **Een greep uit je werkzaamheden**

- Je bouwt de afdeling Intralogistiek & Automation uit tot een professionele projectorganisatie;
- Je stuurt complexe brownfield- en greenfieldprojecten aan, van advies tot realisatie;
- Je bent sparringpartner voor sales en key accounts bij complexe klanttrajecten;
- Je bent verantwoordelijk voor omzetdoelen en margebewaking op projecten.

## **Wie ben je**

Je weet hoe je van een productgerichte werkwijze naar een projectorganisatie komt. Je hebt ervaring in logistiek, intralogistiek of automation en snapt hoe magazijnprocessen werken. Je bent commercieel sterk, maar je echte kracht zit in het meekrijgen van mensen. Zonder draagvlak van je team ben je nergens, en dat weet je.

- Je hebt HBO+ of WO werk- en denkniveau;
- Je hebt aantoonbare leidinggevende ervaring in logistiek, intralogistiek en/of automation;
- Je hebt ervaring met complexe logistieke projecten: warehouse-inrichting, VNA, AGV's, integratie met MHE en WMS;
- Je hebt kennis van logistieke processen en snapt de operatie van klanten;
- Je bent ondernemend, besluitvaardig en in staat om een afdeling vorm te geven.

## **Wij bieden**

- Een salaris passend bij deze positie, afhankelijk van je ervaring. Tijdens de telefonische kennismaking bespreken we de mogelijkheden en horen we graag je wensen;
- Leaseauto, laptop, telefoon en bonusregeling;
- 40 vrije dagen (27 vakantiedagen + 13 ADV-dagen) volgens CAO Metaalektro;
- Een dienstverband voor 32 of 40 uur per week;
- Een arbeidsovereenkomst voor een jaar, waarna je bij goed functioneren kunt doorstromen naar een vast dienstverband;
- Winstdelingsregeling, collectieve zorgverzekering via Zilveren Kruis (+ €25,- bruto als je hierbij verzekerd bent) en pensioenopbouw bij PME;
- De ruimte om een afdeling naar eigen inzicht te professionaliseren en op te schalen;
- Aansluiting bij het internationale Linde/KION automation netwerk;
- Werken met het sterkste merk in de branche en aansprekende klanten in een groeiende markt;
- De mogelijkheid tot een fietsplan via Motrac;
- Opleidingsmogelijkheden via de Motrac Academie;

- Werken met een leuke groep collega's in een gelijkwaardige en laagdrempelige sfeer.

#### **Interesse?**

Solliciteer direct via de sollicitatiebutton. Binnen een werkweek neem ik contact met je op om de mogelijkheden en het proces te bespreken. Wil je eerst meer weten? Neem gerust contact op met Emiel via [emieli.beek@motrac.nl](mailto:emieli.beek@motrac.nl). We houden van snel schakelen zodat jij zo snel mogelijk weet waar je aan toe bent.

Je bent welkom, ook als je twijfelt of je helemaal past. Dat ontdekken we samen.

#### **Over Motrac**

Motrac is meer dan 70 jaar specialist in intern transport. Met vier vestigingen (Almere, Zwijndrecht, Apeldoorn en Venlo) en ruim 370 collega's helpen we dagelijks klanten in alle sectoren: van agrariërs tot havenbedrijven, van recycling tot warehouses. Als exclusief Linde-dealer werken we met het premium merk in de heftruckwereld. Onderdeel van Royal Reesink, maar met de sfeer van een familiebedrijf waar vakmanschap en collegialiteit centraal staan.

#### **Ben je een recruiter?**

Graag willen we je vragen om ons niet te bellen of e-mailen, tenzij wij jou eerst hebben benaderd. Wij zijn van mening dat wij onze nieuwe collega's zelf kunnen vinden, ondersteuning door bureaus is daarom ook niet gewenst. Profielen en CV's die ongevraagd door bureaus worden toegezonden, ook als deze direct naar de leidinggevenden worden gestuurd, zullen worden behandeld als directe sollicitaties. Bedankt voor je begrip!