# Commercieel Medewerker Binnendienst | Verkoop & Inkoop (32-40 uur)

**De vraag van de dealer is pas het begin**

De ene keer adviseer je een dealer over de juiste landbouwmachine, de volgende keer werk je een offerte uit, stem je een levering af of signaleer je een commerciële kans die je direct weet om te zetten in actie.

Je schakelt dagelijks met dealers, leveranciers en collega's. Juist die afwisseling geeft je energie, want geen dag is hetzelfde.

Als **Commercieel Medewerker Binnendienst** bij Reesink Agri ben je een belangrijke schakel tussen onze dealers en de collega's van Sales, Inkoop, Service, Finance en Logistiek. Je houdt het overzicht, denkt vooruit en zorgt dat alles soepel verloopt. Van de eerste vraag tot het moment dat de machine bij de dealer wordt geleverd.

Je bent niet alleen bezig met wat er vandaag moet gebeuren, maar ziet ook waar het morgen beter of slimmer kan.

**Wat ga je doen?**

Je houdt je onder andere bezig met:

- Je bent het aanspreekpunt voor onze dealers en adviseert hen over landbouwmachines, uitvoeringen, opties en accessoires.
- Je denkt mee over de juiste machineconfiguratie en zorgt dat verkooporders soepel worden verwerkt.
- Je houdt onze machinevoorraad scherp in de gaten en ziet verkoopkansen voor seizoensmachines, voorraadmachines en show- en demomodellen.
- Je bestelt machines en onderdelen bij onze leveranciers en houdt de voortgang van bestellingen in de gaten
- Je houdt prijslijsten, productinformatie en onze systemen actueel, zodat collega's en dealers altijd met de juiste informatie werken.
- Je bent actief betrokken bij trainingen, beurzen en dealerdagen en draagt bij aan een sterke samenwerking met onze dealers.

**Wie ben jij?**

Je herkent jezelf in de volgende punten:

- **Landbouw zit in je DNA**
  Je voelt je thuis in de sector, begrijpt hoe landbouwmachines in de praktijk worden ingezet en spreekt de taal van de dealer.
- **Je houdt het overzicht**
  Je schakelt gemakkelijk tussen verschillende werkzaamheden, houdt de lijnen kort en zorgt dat offertes, orders en leveringen goed verlopen.
- **Je bent servicegericht en commercieel betrokken**
  Je denkt mee met dealers, bouwt gemakkelijk relaties op en helpt klanten en collega’s graag verder.
- **Je werkt proactief en zelfstandig**
  Je denkt in oplossingen, signaleert wanneer iets aandacht nodig heeft en zet de juiste acties in gang.

Daarnaast breng je mee:

- Je hebt ervaring in een commerciële verkoop- of inkooprol en/of een opleiding die hier goed op aansluit.
- Je werkt nauwkeurig en begrijpt dat een correcte orderverwerking belangrijk is om fouten en problemen verderop in het proces te voorkomen.
- Duidelijke en prettige communicatie in het Nederlands en Engels. Duits is mooi

meegenomen.
•Ervaring met Office 365 en het vermogen om nieuwe systemen snel eigen te maken.

**Wat bieden wij jou?**

•Een salaris tussen € 3.000 en € 4.100 bruto per maand op basis van 40 uur, afhankelijk van jouw kennis en ervaring.
•Goede secundaire arbeidsvoorwaarden en 25 vakantiedagen bij een fulltime dienstverband.
•Een uitgebreid inwerktraject waarin je onze producten, systemen en werkwijze leert kennen.
•Een afwisselende functie met veel vrijheid, verantwoordelijkheid en ruimte voor eigen initiatief.
•Volop mogelijkheden om je kennis te verbreden en jezelf verder te ontwikkelen op commercieel en operationeel gebied.
•Een betrokken team met korte lijnen, een informele werksfeer en collega's die voor elkaar klaarstaan.

**Wie zijn wij?**

Reesink Agri is al meer dan 100 jaar een vertrouwde naam in de landbouwmechanisatie. Vanuit Apeldoorn leveren wij landbouwmachines, onderdelen en ondersteuning aan professionele dealers in Nederland. Dat doen we met sterke merken zoals KUHN, RAUCH, EINBÖCK,  MX en met collega’s die trots zijn op hun vak.

**Enthousiast geworden?**

Solliciteer via de sollicitatieknop en stuur ons je cv. Wil je eerst meer weten? Neem dan contact op met onze teamleider Operations, Rutger Folgers, via 06-49499916 of rutger.folgers@reesinkagri.com.
We maken graag kennis met je.
Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.