Product Specialist

In deze functie geef je volgens het dealerplan technische ondersteuning aan onze AMAZONE dealers in Zuid-Nederland. Je bent het kenniscentrum en het eerste aanspreekpunt voor dealers op commercieel gebied en samen zorg jij ervoor dat de potentie, klanttevredenheid en het marktaandeel optimaal is voor het betreffende gebied en product. Kamps de Wild is op zoek naar een

Product Specialist

In deze rol zal je actief zijn in Zuid-Nederland. Je werkplek is hybride.

Wat ga je doen?

Je bent een ondernemende professional met een passie voor techniek en commercie. In de rol van Product Specialist ben je mede verantwoordelijk voor het succes de producten van AMAZONE. Je bewaakt marktontwikkelingen, ondersteunt het verkoopteam met jouw kennis en werkt nauw samen met leveranciers, dealers en klanten om commerciële doelstellingen te realiseren. Daarmee lever je een belangrijke bijdrage aan de groei en verdere ontwikkeling van onze organisatie. Daarnaast ben je verantwoordelijk voor:

- Het opstellen van diverse verkoopdoelstellingen en daarmee verantwoordelijk voor het realiseren van marge-, omzet- en budgetdoelstellingen in het gedefinieerde gebied;
- Het commercieel en technisch ondersteunen van accountmanagers, dealers en eindgebruikers;
- Productmanagement van vooraf vastgestelde productgroepen. Daarmee vast aanspreekpunt voor de leverancier en de bijbehorende activiteiten zoals het volgen van trainingen, geven van trainingen, voorlichtingen en het beheer van verkoopdocumentatie;
- Analyseren en monitoren van verkoopcijfers, markt- en prijsontwikkelingen, concurrentie en trends;
- Het beheren van voorraadmachines, consignatie-, show- en demovloot;
- In samenwerking met Sales & Dealer Manager en teamleider Marketing organiseer je campagnes, beurzen en demonstraties.

Wie zijn wij?

Kamps de Wild BV is één van Nederlands belangrijkste distributeurs van landbouwmachines. Wij staan sinds 1919 voor kennis en passie van en voor de landbouwtechniek en importeren op exclusieve basis onder andere de merken CLAAS en AMAZONE. We zijn een moderne distributeur, die efficiënte distributie combineert met maximale ondersteuning van onze dealers en eindgebruikers. Kamps de Wild BV maakt onderdeel uit van Royal Reesink.

Wat bieden we jou?

- Competitief salaris;
- Bonusregeling waarbij jij maximaal 10% van je jaarsalaris als bonus kunt behalen;
- 25 vakantie- en 13 ATV dagen;
- Een leaseauto, IPhone, IPad en laptop;
- Veel vrijheid en zelfstandigheid om te bepalen waar je werkt en hoe je agenda er uitziet;
- Veel merk gerelateerde cursussen;
- Werken met een topmerk in de landbouwmechanisatie.

Wij vragen

Je bent commercieel ingesteld en klantgericht. Je kunt snel schakelen en het oplossingsgericht en besluitvaardig zijn behoren tot jouw sterke eigenschappen:

- HBO werk- en denkniveau;
- Ervaring in een commerciële functie binnen de landbouwmechanisatie, agrotechniek of aanverwante sectoren;
- Productkennis over de werking en toepassing van landbouwmachines
- Goede communicatieve vaardigheden; zowel in het Nederlands als in het Duits en/of Engels
- In het bezit van rijbewijs B.

Interesse?

Solliciteer direct via de sollicitatiebutton. We zien graag jouw motivatiebrief en CV tegemoet! Wil je meer weten? Neem gerust contact op met Marc Slootman via 06-45704620.