

Accountmanager

Wil jij mee bouwen aan het verdere succes van Kamps de Wild BV door onze prachtige landbouwmachines te verkopen? Dan komen wij graag in contact met jou! Voor onze vestiging in Beek en Donk zoeken wij een

Accountmanager

Wat ga je doen?

Als verkoper zorg jij ervoor dat onze klanten met de beste landbouwmachines werken. Jij bent het aanspreekpunt. Eerlijk is eerlijk, verkopen van de verschillende producten en merken is het belangrijkste. En natuurlijk het leukst om te doen! Verder:

- Naast regelmatig bijpraten met je bestaande relatienetwerk, verwerf je ook nieuwe klanten;
- Uiteraard adviseer je in het belang van de klant over toepassingsmogelijkheden van onze producten en merken;
- Wij hebben lange relaties met onze klanten en koesteren deze. Je staat continu in contact met je collega's, klanten en de markt;
- De gemaakte afspraken leg je vast en houd je bij.

Wie zijn wij?

Kamps de Wild BV is één van Nederlands belangrijkste distributeurs van landbouwmachines. Wij staan sinds 1919 voor kennis en passie van en voor de landbouwtechniek en importeren op exclusieve basis onder andere de merken CLAAS en AMAZONE. We zijn een moderne distributeur, die efficiënte distributie combineert met maximale ondersteuning van onze dealers en eindgebruikers. Ons goed getrainde en enthousiaste team in Beek en Donk kent de lokale klant en zijn speciale wensen goed. Kamps de Wild BV maakt onderdeel uit van Royal Reesink.

Wat bieden we jou?

- Competitief salaris;
- Aantrekkelijk bonussysteem als jij je targets haalt;
- 25 vakantie- en 13 ATV dagen;
- Een leaseauto, iPhone, iPad en laptop;
- Veel vrijheid en zelfstandigheid om te bepalen waar je werkt en hoe je agenda er uitziet;
- Veel merk gerelateerde cursussen;
- Werken met topmerken in de landbouwmechanisatie.

Wij vragen

- Ervaring met de verkoop van producten of diensten is een pré;
- Affiniteit met de agrarische sector;
- Jij kan makkelijk nieuwe zakelijke contacten leggen en ziet commerciële mogelijkheden;
- Je bent resultaatgericht en hierdoor behaal jij de verkoopdoelen.

Interesse?

Solliciteer direct via de sollicitatiebutton. We zien graag jouw motivatiebrief en CV tegemoet! Wil je meer weten? Neem gerust contact op met Marc Slootman via 06-45704620.